



GEWISSENHAFT, GENAU & EFFIZIENT

**Du kennst dich im Leasinggeschäft aus und bist wie geschaffen für professionelle Kundenbetreuung und Administration?
Dann stärke unserem Team den Rücken als**

Sachbearbeiter Händlerfinanzierung (F/M/D, 100%)

Das «Wholesale Financing-Team» der CA Auto Finance Suisse SA sucht – per sofort oder nach Absprache – eine neue Kollegin oder einen neuen Kollegen. Wir sind eine Tochtergesellschaft der CA Auto Bank S.p.A. Unser Konzern ist im Begriff, sich zum führenden unabhängigen und multibrandfähigen paneuropäischen Anbieter für Fahrzeugfinanzierung, Leasing und ganzheitliche Lösungen im Mobilitätssektor zu entwickeln. Die Bank, mit Hauptsitz in Turin, verfügt über eine starke internationale Präsenz in 19 Ländern. In der Schweiz bieten wir vorteilhafte und massgeschneiderte Finanzierungslösungen und Versicherungsdienstleistungen für den Erwerb von Personenwagen, Motorrädern und Wohnmobilen etc. namhafter Marken an.

Du sprichst fließend Deutsch und gut Französisch und/oder Italienisch – jede weitere Sprache ist von Vorteil – dann erfüllst du eine wichtige Voraussetzung, um bei uns erfolgreich mitzuarbeiten. **Gute Anwenderkenntnisse der MS Office-Programme, vor allem Excel, sind von Vorteil.**

Diese spannende und abwechslungsreiche Rolle verlangt, nebst einem soliden Grundverständnis dieser Finanzierungsform, die stete Bereitschaft, mit den Ansprechpartnern der Auto- und Motorradhändlern sowie der Hersteller etc. in einem professionellen und lösungsorientierten Dialog zu stehen.

Eine weitere wesentliche Aufgabe ist die speditive Verwaltung der Immatrikulationsdokumente – insbesondere auch von Spezialfällen – und die Anfertigung der dazugehörigen Berichte.

Daneben fallen auch administrative Aufgaben wie zum Beispiel die Erfassung und Pflege von Leasing- und Finanzierungsverträgen, die Verwaltung der Lagerbestände sowie die Kontrolle der Zahlungseingänge und das damit verbundene Mahnwesen an.

Zusammengefasst erfüllst du, eingebettet in ein Team von 5 Kolleginnen und Kollegen, eine abwechslungsreiche Aufgabe mit regelmässigem Kundenkontakt.

Wenn du auf eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Lehre sowie erste Erfahrungen im Berufsleben – idealerweise im Leasinggeschäft oder in der Automobilbranche – zurückblickst, dich nicht scheust, in den von dir gesprochenen Sprachen mit unseren Kunden in Kontakt zu treten und dich gewohnt bist, Aufgaben zielstrebig, zuverlässig und mit hohem Verantwortungsbewusstsein und Kundennähe anzugehen, dann müssen wir unbedingt miteinander ins Gespräch kommen.

Fühlst du dich angesprochen und möchtest du Teil des Teams werden? Dann sende bitte eine [E-Mail](#) mit dem Betreff «Händlerfinanzierung» und deinen Kontaktdaten und ich werde mich bei dir – für ein unverbindliches Erstgespräch – melden.

Ich freue mich auf dein Mail.

Urs Ruetz
Leiter Human Resources

Mehr Informationen über uns & unsere Eigentümer findest du hier:



www.ca-autofinance.ch



www.ca-autobank.com